

SKEMA KOMISI MITRA NUTAPOS

Dibuat tanggal : 11 nov 2019

- Setiap mitra yang berhasil membawa klosing outlet TAHUNAN akan mendapatkan komisi progresif :
 - Klosing 1 – 5 outlet : 10%
 - Klosing 6 – 10 outlet : 15%
 - Klosing 11 outlet keatas : 20%

Syarat :

- 1) Perhitungan jumlah klosing adalah per bulan, mulai tanggal 1 – 31
- 2) Komisi akan diberikan pada mitra bila pelanggan telah membayar lunas pada NutaPOS
- 3) Komisi akan ditransfer via transfer Bank BCA atau Bank Mandiri. Diluar bank itu biaya transfer akan ditanggung oleh mitra Nuta.
- 4) Pengertian Komisi progresif bisa lihat contoh simulasi dibawah :

Contoh Simulasi :

Bapak Andi pada tanggal 1 januari hingga 31 januari berhasil menjual Nuta sebanyak 7 outlet tahunan seharga Rp 2.000.000/ outlet, berapa besar komisi yang didapat pak andi ?

Jawab :

- Klosing 1 – 5 outlet : 10%
- Klosing 6 – 7 outlet : 15%

$$\Rightarrow 5 \text{ outlet} \times \text{Rp } 2.000.000 \times 10\% = \text{Rp } 1.000.000$$
$$\Rightarrow 2 \text{ outlet} \times \text{Rp } 2.000.000 \times 15\% = \text{Rp } 600.000$$
$$\Rightarrow \text{Jadi total komisi yang berhasil diperoleh pak Andi adalah sebesar Rp } 1.600.000$$

- Setiap mitra yang berhasil membawa klosing outlet BULANAN akan mendapatkan komisi FLAT sebesar Rp 100.000 hanya untuk bulan pertama saja.
- Tugas Mitra hanya jualan atau memberikan data kontak (Nama dan no HP) pada tim Nuta untuk di Follow Up. MITRA TIDAK ADA KEWAJIBAN UNTUK TRAINING ATAU PUN MEMBERIKAN CUSTOMER SUPPORT